

## **RESULTATS DES FORMATIONS ACTIVOLOG**

**Démarche de développement de la logique, de la méthode et de la communication ou : Comment mobiliser le potentiel « cérébral » pour faire face aux défis actuels.**

<b>Durée 40/50 h</b>	nombre de participants	total test pré-action	total test post-action
Séances hebdomadaires de 3 à 4 heures			
Session 1 stage anpe jeunes	9	120	148
Session 2 stage anpe	14	195	234
Session 3 (Saveurs de France)	10	333	471
Session 4 (Immobilière 3F)	6	251	354
Session 5 (Immobilière 3F)	7	268	348
Session 6 (Immobilière 3F)	12	400	629
Session 7 (Immobilière 3F)	7	292	425
Session 8 (Immobilière 3F)	15	189	330
Session 9 (Immobilière 3F)	13	354	449
Session 10 (Immobilière 3F)	11	150	230
Session 11 (Immobilière 3F)	13	366	513
Session 12 (Immobilière 3F)	8	237	330
Session 13 (stage anpe)	12	163	280
Session 14 (Hélio Corbeil)	15	404	516
Session 15 (Hélio Corbeil)	16	358	476
Session 16 (Soprorga - Sanofi)	7	108	128
Session 17 (Immobilière 3F)	7	268	346
Session 18 (APR2)	7	108	164
<b>TOTAL</b>	<b>189</b>	<b>4564</b>	<b>6371</b>
TAUX DE PROGRESSION :			1,4
<b>PROGRESSION moyenne :</b>			<b>40%</b>
Suivi à 3 mois	8		
<b>PROGRESSION moyenne:</b>			<b>7%</b>
suivi à 8 mois	14		
<b>PROGRESSION moyenne:</b>			<b>2%</b>
<b>EXTRAPOLATION : (l'extrapolation n'est pas une preuve !)</b>			
<b>Sur la base d'une courbe du type <math>f(x) = 50 - (50 - \text{niveau de départ}) / ((x/100)^2 + 1)</math></b>			
<small>Qui représente globalement l'évolution des résultats (50 étant le total des points du diagnostic, X le nombre d'heures)</small>			
Pré test à 10	<b>sur 2 ans : 2 fois 50 heures -----&gt; Progression 300 %</b>		
Pré test à 20	<b>-----&gt; Progression 175 %</b>		
Pré test à 30	<b>-----&gt; Progression 133 %</b>		
Pré test à 40	<b>-----&gt; Progression 112 %</b>		

Pré test à 10	<b>sur 3 ans : 3 fois 50 heures -----&gt; Progression 380 %</b>
Pré test à 20	<b>-----&gt; Progression 205 %</b>
Pré test à 30	<b>-----&gt; Progression 146 %</b>
Pré test à 40	<b>-----&gt; Progression 112 %</b>

La question que l'on peut se poser se situe sur ce que représentent ces progressions. Le tableau suivant peut donner un élément de réponse.

<b>Analyse et comparaison tests pré-formation cadres / non cadres</b>					
<b>Sur Diagnostic A.D.2</b>					
	<b>Cadres</b>		<b>Non cadres</b>		
	Total	Nb participants	Total	Total	Nb participants
	<b>Pré-formation</b>		<b>Pré-formation</b>	<b>Post-formation</b>	
	292	12	108	128	7
	365	13	120	149	9
			195	234	14
			189	330	15
			354	449	13
			150	230	11
			163	280	12
			404	516	15
			358	476	16
<b>TOTAL</b>	657	25	2041	2792	112
<b>MOYENNE</b>	<b>26,28</b>	Pas de diagnostic post action effectué	<b>18,22</b>	<b>24,93</b>	

**Remarques :**

les Cadres ayant participé étaient en position de recherche d'emploi, les diagnostics post-formation n'ont pu être effectués, la plupart des participants ayant quitté le stage pour un emploi.
Les non Cadres salariés en activité pour la plupart.
Les résultats des non Cadres, après prestation, atteignent à seulement 5 % près ceux des Cadres en début de prestation.
Le nombre de Cadres ayant participé reste faiblement représentatif.
Dans les 2 sessions Cadres, les résultats d'un groupe de 4 à 5 participants avoisinent les 40 et les résultats des seconds groupes avoisinent les 20
<u>Résultats</u>
Session 1 Cadres : 9, 9, 13, 14, 15, 20, 26, 28 // 35, 36, 40, 47
Session 2 Cadres : 15, 16, 16, 21, 21, 23, 23, 26 // 35, 40, 41, 44, 44

Les résultats atteints par l'ensemble des participants non cadres s'approchent de ceux des cadres avant la formation.

La moyenne des résultats **pré-formation des non cadres = 69 % moyenne pré-formation des cadres.**

La moyenne des résultats **post-formation des non cadres = 95 % moyenne pré-formation des cadres.**